

E-BOOK AULA 2

Jornada aromática

5K

Produção Artesanal Inteligente:
Lucro e Organização

Intro

Você já pensou que aquela “**rendinha extra**” pode, na verdade, ser a virada de chave da sua vida? Que é possível transformar a cozinha da sua casa em um ateliê lucrativo, com aroma de sucesso?

Neste e-book, vamos juntas mergulhar numa jornada real, sincera e transformadora. Aqui você vai aprender como sair do medo, da insegurança e do faturamento baixo e alcançar, com método, o tão sonhado 5K mensal com produtos aromáticos.



Nunca é tarde para sonhar

"Ah não, eu já sou avó,
tenho três netos, deixei
de sonhar..."

Essa foi a realidade de
muitas alunas. Mas hoje
elas vivem da perfumaria
artesanal. Por quê?
Porque decidiram.

**Não existe idade para
começar. Existe decisão.
Existe amor. Existe
organização.**

Você pode sim viver de
algo que ama – e
perfumaria é amor
engarrafado.



O Despertar: Sua Voz Precisa Ser Ouvida

O Quantas vezes você sentiu que sua voz foi calada? Que ninguém te valorizava? Que você falava, e ninguém ouvia?

Esse mercado é poderoso, e você também é. Mas para vencer aqui, você precisa ter voz. E para ter voz, você precisa de conhecimento, segurança e coragem.

Vender fragrâncias é mais do que misturar ingredientes. É transmitir sensações, tocar memórias e transformar o dia de alguém.



Do Zero ao 29 Mil: Casos Reais de Sucesso

O Dalina começou do zero. Pegou R\$ 10 mil emprestados do pai, montou um ateliê no quarto e vendeu **R\$ 29.000** só em dezembro.



Outra aluna, saindo de R\$ 600 mensais, alcançou **R\$ 8.000** com campanhas estratégicas.



Se elas conseguiram, você também pode. Mas atenção: nenhuma delas esperou estar pronta. **Elas começaram mesmo com medo.**



O Método D.E.M: O Caminho da Aromática 5K

O Para conquistar seu faturamento de 5 mil, você precisa aplicar o método **D.E.M:**

- **Dedicação:** Ninguém cresce sem esforço. Você terá que estudar, aplicar e se comprometer.
- **Esforço:** Ir além da zona de conforto. Produzir, organizar, aprender marketing, vencer o medo da câmera.
- **Método:** Parar de fazer "do seu jeito" e seguir uma metodologia comprovada por quem já chegou lá.



De Artesã a Empresária: A Virada de Chaveminho da Aromática 5K

Produzir é só o começo.
Agora é hora de:

- **Organizar seu tempo**
- **Planejar suas coleções**
- **Entender o perfil dos seus clientes**
- **Ter estratégia de venda**
- **Aprender o que realmente vende**

Você quer ser
reconhecida como
profissional, não como "a
moça do fundinho do
quintal", né?



Colecções que vendem todos os dias!

Você precisa de pelo menos 3 coleções estruturadas:

1. **Tradicional:** Fragrâncias conhecidas e familiares (lavanda, chá branco, flor de algodão...)
2. **Criativa:** Combinações autorais com nomes únicos e poéticos
3. **Sazonal:** Coleções para datas comemorativas (Natal, Dia das Mães, Dia dos Namorados...)

E se quiser vender ainda mais rápido, inclua a Coleção Grife, com inspirações em marcas famosas.



Embalagem Vende!

Seu produto pode ser incrível, mas se a apresentação não estiver à altura, ele perde valor. Invista em:

- **Etiquetas bem pensadas**
- **Laços, caixinhas ou saquinhos com estilo**
- **Aromas com nomes envolventes**
- **Uma imagem de cuidado, delicadeza e poder**

Lembre-se: o cliente compra primeiro com os olhos.





Quem é a
protagonista da
sua história?

*Se sua vida fosse um
livro, quem é você hoje?*

*A personagem que
desiste ou a que decide
mudar?*

*Escreva seu novo
capítulo. Agora.*

RECEITAS ENSINADAS NA AULA:

Receita de Body Splash

1500 de Àlcool de cereais 93,8%

400ml Água desmineralizada

20ml de Galaxolide

100ml de essência

ESSÊNCIAS USADAS: *Romã, Vanilla e Ameixa (Criação), Bare Vanilla VS*

Receita Perfume Capilar

600ml de Álcool de cereais

400ml de Água desmineralizada

10ml Quaternario

10ml Extrato Glicerinado

30ml de Essência perfumaria

ESSÊNCIAS USADAS: *My Way, Coco Mademoiselle, Scandal Intense*

PALAVRA CHAVE: AROMÁTICA