

E-BOOK AULA 2

Jornada aromática

5K

Produção Artesanal Inteligente:
Lucro e Organização

Intro

Você já pensou que aquela **“rendinha extra”** pode, na verdade, ser a virada de chave da sua vida? Que é possível transformar a cozinha da sua casa em um ateliê lucrativo, com aroma de sucesso?

Neste e-book, vamos juntas mergulhar numa jornada real, sincera e transformadora. Aqui você vai aprender como sair do medo, da insegurança e do faturamento baixo e alcançar, com método, o tão sonhado 5K mensal com produtos aromáticos.



Nunca é tarde para sonhar

"Ah não, eu já sou avó,
tenho três netos, deixei
de sonhar..."

Essa foi a realidade de
muitas alunas. Mas hoje
elas vivem da perfumaria
artesanal. Por quê?
Porque decidiram.

**Não existe idade para
começar. Existe decisão.
Existe amor. Existe
organização.**

Você pode sim viver de
algo que ama – e
perfumaria é amor
engarrafado.



O Despertar: Sua Voz Precisa Ser Ouvida

O Quantas vezes você sentiu que sua voz foi calada? Que ninguém te valorizava? Que você falava, e ninguém ouvia?

Esse mercado é poderoso, e você também é. Mas para vencer aqui, você precisa ter voz. E para ter voz, você precisa de conhecimento, segurança e coragem.

Vender fragrâncias é mais do que misturar ingredientes. É transmitir sensações, tocar memórias e transformar o dia de alguém.



Do Zero ao 29 Mil: Casos Reais de Sucesso

O Dalina começou do zero. Pegou R\$ 10 mil emprestados do pai, montou um ateliê no quarto e vendeu R\$ 29.000 só em dezembro.



Outra aluna, saindo de R\$ 600 mensais, alcançou R\$ 8.000 com campanhas estratégicas.



Se elas conseguiram, você também pode. Mas atenção: nenhuma delas esperou estar pronta. Elas começaram mesmo com medo.

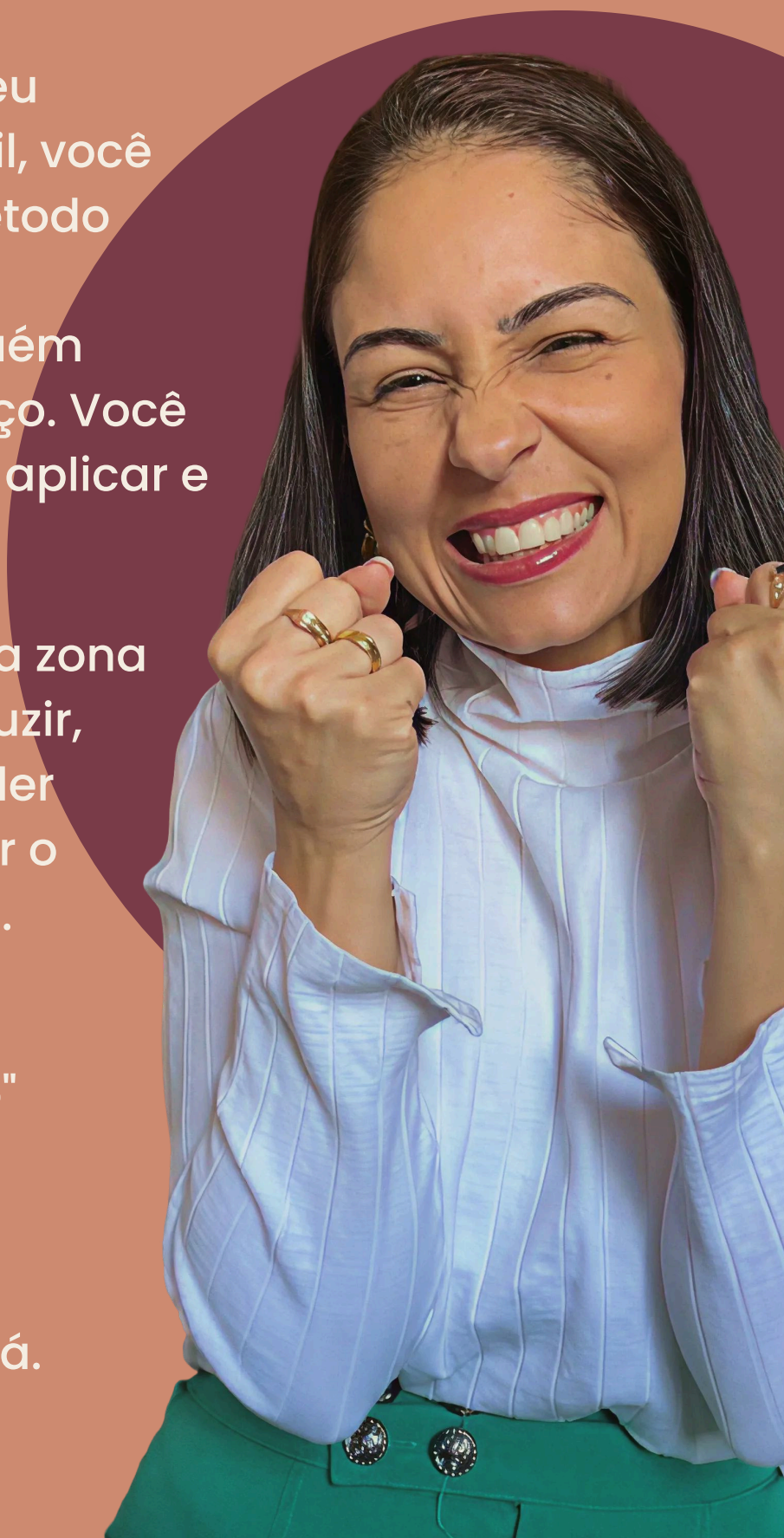


O Método D.E.M: O Caminho da Aromática 5K

O Para conquistar seu faturamento de 5 mil, você precisa aplicar o método

D.E.M:

- **Dedicação:** Ninguém cresce sem esforço. Você terá que estudar, aplicar e se comprometer.
- **Esforço:** Ir além da zona de conforto. Produzir, organizar, aprender marketing, vencer o medo da câmera.
- **Método:** Parar de fazer "do seu jeito" e seguir uma metodologia comprovada por quem já chegou lá.



De Artesã a Empresária: A Virada de Chaveminho da Aromática 5K

Produzir é só o começo.
Agora é hora de:

- **Organizar seu tempo**
- **Planejar suas coleções**
- **Entender o perfil dos seus clientes**
- **Ter estratégia de venda**
- **Aprender o que realmente vende**

Você quer ser reconhecida como profissional, não como "a moça do fundinho do quintal", né?



Coleções que vendem todos os dias!

Você precisa de pelo menos 3 coleções estruturadas:

- 1. Tradicional:** Fragrâncias conhecidas e familiares (lavanda, chá branco, flor de algodão...)
- 2. Criativa:** Combinações autorais com nomes únicos e poéticos
- 3. Sazonal:** Coleções para datas comemorativas (Natal, Dia das Mães, Dia dos Namorados...)

E se quiser vender ainda mais rápido, inclua a Coleção Grife, com inspirações em marcas famosas.



Embalagem Vende!

Seu produto pode ser incrível, mas se a apresentação não estiver à altura, ele perde valor. Invista em:

- **Etiquetas bem pensadas**
- **Laços, caixinhas ou saquinhos com estilo**
- **Aromas com nomes envolventes**
- **Uma imagem de cuidado, delicadeza e poder**

Lembre-se: o cliente compra primeiro com os olhos.





Quem é a protagonista da sua história?

*Se sua vida fosse um
livro, quem é você hoje?*

*A personagem que
desiste ou a que decide
mudar?*

*Escreva seu novo
capítulo. Agora.*

RECEITA BASE BODY SPLASH

1500ml de Álcool de Cereais
400ml de Água Desmineralizada
20ml de Glicerina Bi Destilada
20ml de Galaxolide 50%

8% de Essência Normal
5% de Essência de Perfumaria

QUANTO COLOCAR DE ESSÊNCIA NO FRASCO?

5% (ou 8%) em cima da
capacidade do frasco

FRASCO 150ML

5% = 7,5ml de Essência
8% = 12ml de Essência

FRASCO 220ML

5% = 11ml de Essência
8% = 17,5ml de Essência



ESSÊNCIAS

Essência SDJ Cheirosa 62

Essência Lize

Essência Velvet Petals VS

Essência BQ Olympea

BODY SPLASH MASCULINO

Essência BQ Myself

Essência BQ Silver Scent

Essência BQ 212 Vip Black

RECEITA BASE

PERFUME CAPILAR

600ml de Álcool de Cereais
400ml de Água Desmineralizada
10ml de Extrato Glicerinado
10ml de Quaternário

5% de Essência Normal
3% de Essência de Perfumaria

QUANTO COLOCAR DE ESSÊNCIA NO FRASCO?

3%(ou 5%) em cima da
capacidade do frasco

FRASCO 100ML

3% = 3ml de Essência

5% = 5ml de Essência

ESSÊNCIAS

Essência BQ Scandal

Essência BQ L'interdit Rouge

Essência BQ My Way

Essência BQ Her Code

